

## Account Manager - Commercial

Sign'up, filiale du groupe Cimaya, est une plateforme d'achat en imprimerie et art graphique. Dans le cadre de notre développement (35% de CA par an) nous recherchons un(e) commercial(e) motivé(e) pour la commercialisation BtoB de produit en imprimerie. Après une courte formation sur les différentes techniques et produit d'impression, vous travaillerez en collaboration avec un chef de fabrication.

### COMMERCIAL(E) B TO B (H/F)

#### Vos missions :

- Vous gérez un portefeuille prospects BtoB déjà existant,
- Vous prospectez et visitez une clientèle de professionnels situé en Ile de France (75, 91, 92, 93,94) en fonctions d'objectifs commerciaux définis avec l'entreprise,
- Vous qualifiez le prospect, le besoin, et développer un argumentaire mettant en valeurs ses avantages et qualités,
- Vous participez à l'élaboration d'outils de communication et à la réflexion de nouveaux produits,
- Vous serez responsable de la commercialisation de produits/services d'achat en imprimerie, du simple renseignement à la signature du bon de commande,
- Vous devrez prospecter la base de prospects et développer la base client, vous participerez à l'alimentation de la BDD et proposerez un conseil et une information professionnelle pertinents sur les produits/services de la société,
- Entretenir une relation de véritable partenaire,
- Être une force de proposition incontournable, Contribuer à l'image du groupe
- Être un lien régulier avec l'administration des ventes par un suivi rigoureux des objectifs fixé avec le responsable,
- Nous souhaitons nous entourer de gens motivés et qui s'épanouissent dans un poste sédentaire.

#### Aptitudes requises :

- Vos qualités commerciales, votre implication, votre réactivité et votre organisation associées à un bon relationnel sont des atouts indispensables pour réussir sur ce poste,
- Une formation sur les produits et sur l'outil interne de prospection vous sera dispensée,
- Vous avez également un goût prononcé pour la négociation, la vente et le conseil,
- Une bonne maitrise Pack Office, connaissance d'Internet allié à votre capacité à prendre du recul et à vous remettre en question feront de vous le candidat idéal,
- BAC +2 à école de commerce avec une expérience suffisante de commercial ou commercial sédentaire,
- Expérience dans le secteur Imprimerie, art graphique, papeterie ... serait un plus.
- L'emploi/métier comporte des déplacements sur un secteur géographique qui peut être très étendu.

#### Rémunération :

- Rémunération très motivante composée d'un Fixe + Variable (% sur marge) Associé à des Challenges et à des Primes annuelles
- Mutuelle et Prévoyance d'entreprise

Ce poste est en CDI.

Le poste est basé 19 rue de la paix – 75002 Paris (75).

#### Contact :

Merci de nous transmettre votre candidature (CV + LM).

**Métiers :** Commercial sédentaire

**Lieu de travail :** PARIS 02 EME -

**Type de contrat :** CDI

**Année d'Expérience :** Minimum 5 ans

**Rémunération :** A négociier + Variable / challenges